

Team News

• INFORMATION OCH NYHETER FRÅN GÖTHES AB • NR 1 2014 • ÅRGÅNG 13 •

En viktig uppdatering

ASSA OEM har gjort en versionsuppdatering av 200- och 700-modellerna (nödutrymning) inom Connectserien. I detta nummer av TGN får ni viktig information om detta.

Sid 2

En storsäljare på marknaden

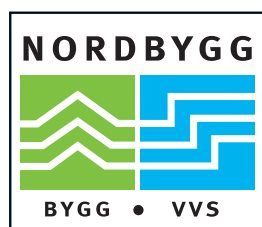
Elslutblecket STEP 60 Silent har blivit en storsäljare på marknaden. Här berättar vi varför.

Sid 4

Så byggs LIF inför framtiden

Tommy Salo är en framgångsrik sportchef för Leksands IF. Han är också en av våra största OS-profiler genom tiderna. Här berättar han om det kommande arbetet med att bygga Leksand inför säsongen 2014-2015 och om sitt OS-minne från Lillehammer 1994 där han tog guld.

Sid 3

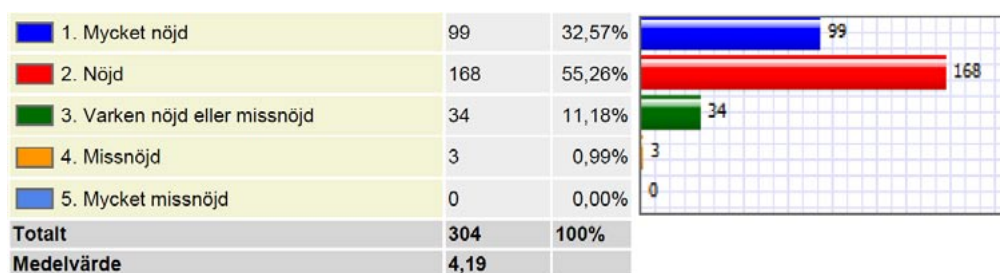


Träffa Göthes på mässan

Den 1-4 arrangeras årets Nordbyggmässa. Representanter från Göthes kommer att finnas på plats tillsammans med vår partner Roto.

Sid 4

Hur nöjd är du med oss som leverantör generellt sett?



All – In – One!

Så skulle vi kort och gott kunna sammanfatta vår affärsmodell: *Inklusive Allt*, när det gäller vår affärsidé. *Göthes skall erbjuda Grossist-, Logistik-, Distributions- och Konsulttjänster inom Lås, Beslag, Säkerhets- och Teknikprodukter. Det vill säga: All – In – One!*

För att ödmjukt kunna utvärdera vår funktion och kvaliteten i det vi dagligen utfört och utför, samt få insikt i vad vi bör förändra inför framtiden, har vi genomfört en OEM-kundundersökning. Det har gett oss mycket bra information som vi nu tar till oss för att skapa en *All – In – One*-modell, som skall vara anpassad för morgondagens behov och önskemål.

Betyget av vår kundundersökning var mycket positiv, 4,19 på en skala 1 till 5, men vi har också fått mycket att arbeta med inför framtiden. Vår målsättning är att till nästa kundundersökning nära oss betyget 5!

Några saker vi skulle önska att få din synpunkt på, är bland annat denna tidning TGN. Som du vet har vi även nu ett digitalt nyhetsbrev, Up to date

(UTD) som kommer ut varje månad, och då skulle vi vilja ställa följande frågor till dig som läsare av TGN:

- Vill du att vi fortsätter med TGN – eller är UTD tillräckligt?
- Om du vill ha TGN i fortsättningen, önskar du den som nu tryckt eller digitalt?

Jag skulle mycket uppskatta dina synpunkter på detta, så vet vi att fatta korrekta beslut vad det gäller TGN, som vi nu producerat i 13 år.

Maila dina synpunkter samt din e-postadress till:
hakan.ostlund@göthes.se

Som tack för din hjälp får du en Göthes Keyfinder!

OBS! Se sid 4 om du enbart vill anmäla dig för Up to date.

Avslutningsvis kan vi konstatera att tiden går fort. Den 18 april 1964 förvärvade min salige far Bengt Östlund Göthes, så nu 2014 firar familjen Östlund 50 år som ägare och hoppas på många fina år framöver med alla våra

fantastiska affärspartners och medarbetare.

2013 blev dessutom ett bra verksamhetsår för Göthes, då vi ökade vår totala försäljning med +6,6 % till 163,7 Mkr jämfört med 153,5 Mkr 2012, och vi hoppas på ett fortsatt förtroende från er alla – ingen nämnd eller glömd!

Med tillönskan om en skön vår!



Håkan Östlund, VD

Athmers trösklar har Sitac typgodkännande

Athmers populära tröskelfamilj har fått ett nytt Sitac typgodkännande SC 0482-13. Det handlar om tätningströsklarna inom serien Schall Ex L. Sitac eller SP (svensk provning) är det svenska nationella test- och certifieringsinstitutet.

Typgodkännandeentyget innebär att en dörr med motsvarande godkännandeklass kan få tillstånd att integrera dessa trösklar utan ytterligare tester.

Det är alltså tätningströskelfamiljen Schall Ex L som fått detta godkännandebevis för brand E 30 EI 30. I den serien ingår bland annat:

- Schall Ex L-15/30 QF-K med unik och patenterad infästningsteknik.

Läs mer om Göthes på vår hemsida: www.göthes.se

Viktiga uppdateringar av Connectserien

ASSA OEM har gjort en versionsuppdatering av 200- och 700-modellerna (nödutrymning) inom Connectserien. Låssets tryckes-, cylinder- och förreglingsfall har ett något förändrat utseende. Förändringarna påverkar inte användningen av befintliga mekaniska eller elektriska slutbleck från ASSA.

Här är de största skillnaderna jämfört med tidigare:

- Nytt mikroutförande, utanpåliggande mikrobrytarens enhet samt en

ny mikrokabel (10 m) med fyra stycken anslutningskontakter.

- Mikroindikering för uppställt cylinderfall.

- Skruvad stolpe.

- Stöd för skruvarna vid montering av tillbehör.

- Nytt utförande på vändning av fall.

Instruktion bifogas med låsen eller kan

laddas hem från www.assaem.se/

Produkter/Dörr/Mekaniska låsbus

Vill ni ha mer information kring detta går det bra att vända sig till Göthes.

Låsmodell utan mikro	Planerad lev. vecka	Låsmodell med mikrobrytare	Planerad lev. vecka
220-50	16	220-50 ML	16
221-50	9	221-50 ML	9
222-50	9	222-50 MF	8
230-50	16	230-50 ML	16
231-50	12	231-50 ML	8
232-50	9	232-50 MF	16
721-50	8	721-50 MM	12
722-50	10	722-50 MG	9
732-50	8	732-50 MG	9

Ovanstående modeller inom Connectserien berörs av de aktuella uppdateringarna.



Nya ASSA Connect 231-50.

Nya ASSA Connect 732-50 MG.

STEP 60 Silent – en succé på marknaden

Det har nu gått några år sedan STEP 60 Silent kom ut på marknaden. Denna produkt har haft stort genomslag på marknaden och är idag en storsäljare hos Göthes.

Erik Isaksson, försäljningsansvarig på företaget STEP, konstaterar att STEP 60 Silent är en succé:

– Elslutblecket har genom sin unika konstruktion sålt riktigt bra och fått en position på marknaden som det självklara valet, säger han.

Det som gör STEP 60 Silent så populärt är dess

unika öppnings- och stängningsegenskaper samt listtryckstekniken.

STEP 60 Silent har en tyst och mjuk gång plus en kraftig konstruktion, vilket innebär att den passar utmärkt i dörrar som används högfrekvent eller där minskat buller är önskvärt.

– Ett bevis på att STEP 60 Silent har tagit den position på marknaden som det självklara valet är referensobjekten Friends arena och Tele2 arena, vilka betraktas som några av de högst ansedda objekten idag, säger Erik Isaksson.



Elslutblecket STEP 60 Silent.

- Scall Ex L 15/30 – WS
 - Schall Ex L 15/30 XL med tätningsförmåga upp till 20 mm.
- Samtliga trösklar passar i fräsningsspår B15/H30 mm. Trösklarna är också testade av det tyska testinstitutet MPA och testade för 1 000 000 cykler.



Läs mer om Göthes på vår hemsida www.gothes.se

Nu börjar det tuffa jobbet för Salo

En lång höst och vinter är snart slut. Tommy Salo, sportchef i Leksands IF, är stolt när han sammanfattar hockeysäsongen. – Grabbarna i laget har varit fantastiska. Jag hoppas att de också känner sig riktigt stolta, säger Tommy Salo, som redan i februari började planeringen inför den kommande säsongen. Ett arbete som innebär nya utmaningar för många svenska elitklubbar.

Profilen

I många år var NHL den stora magneten bland marknadens toppspelare. Därefter lockade den svenska ligan. Nu har KHL i Ryssland och den tyska ligan blivit två penningstarka alternativ till spel i Sverige. Det innebär fler parametrar att ta hänsyn till när det blir dags att bygga nya lag. Det finns inte alltid pengar till värvning av den, på pappret, bästa spelaren.

– Nu gäller det att vi tänker längre och ser vilken framtidspotential det finns hos de nya spelarna. Dessutom blir det ännu viktigare att de smälter in i laget, säger Tommy Salo.

Exempel på sådana bra Leksandsvärvningar är Kevin Kapstad, Patrik Hersley, Johan Ryno och målvakten Oscar Alsenfelt. Det är spelare som blommat ut under sin tid i Leksand.

– Det är sådana långsiktiga värvningar som vi strävar efter. Men det är lika viktigt att först göra en kartläggning över vilka spelare som vi får behålla, säger Salo.

Säsongen 2013-14 blev en stor hockeyfest i Leksand. Det började lite trögt, men efter efterhand har laget vuxit in serien. November blev en succémånad som sedan bäddade för att Leksand klarade den främsta målsättningen att klara ett nytt kontrakt.

Tommy Salo erkänner att det stundtals varit lite pirrigt i vinter.

– Jag är alltid nervös. Men inre kände jag att vi hade ett bra lagbygge där flera av spelarna utvecklades i vinter. I helhet har killarna spelat bra och stabilt, säger Tommy

Salo, som dock har haft offentliga synpunkter på hur vissa av spelarna skött sitt jobb.

– Jag har varit mig själv och kommit med åsikter. Det fina är att det sedan hela tiden har funnits en ambition att göra förändringar i laget för att få framgång.

När detta skrivs pågår OS i Sotji. Det är få hockeyspelare som är så förknippad med svenska OS-minnen som Tommy Salo. Och ofta kan OS-historien vara orättvis mot honom.

De flesta minns hans målvaktssmiss som bidrog till att Sverige förlorade mot Vitryssland 2002. Betydligt färre kommer ihåg hans avgörande räddning som fixade OS-guldet i Lillehammer 1994.

Det var OS-final och matchen gick till

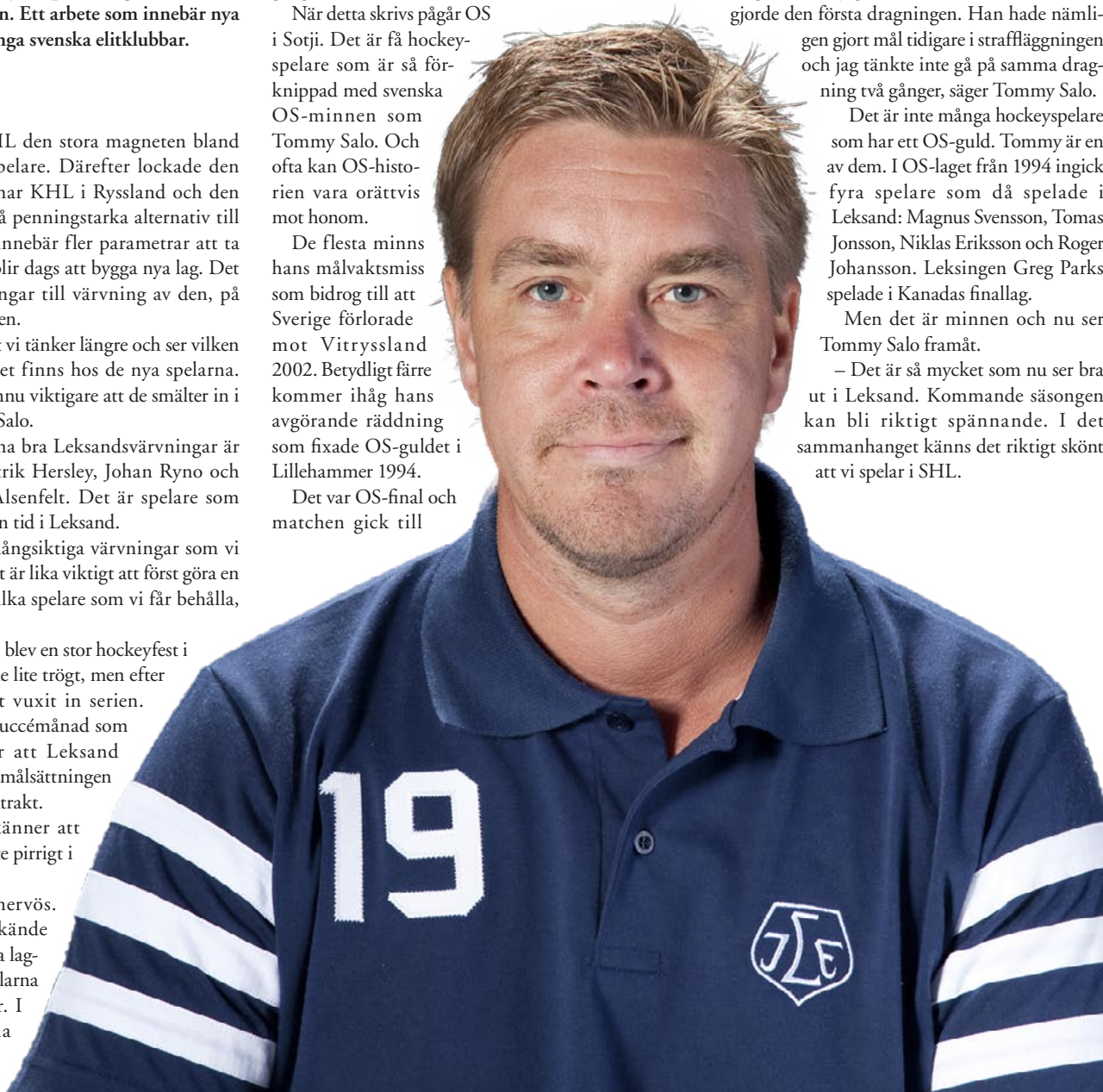
straffläggning. Peter Forsberg blev legendarisk genom sitt speciella straffmål. Men alltför många glömmet att Kanada hade då en straff kvar. Kanadas Paul Kariya slog straffen som Tommy Salo räddade med en benparad.

– Jag visste att jag skulle ta den redan när Kariya gjorde den första dragningen. Han hade nämligen gjort mål tidigare i straffläggningen och jag tänkte inte gå på samma dragning två gånger, säger Tommy Salo.

Det är inte många hockeyspelare som har ett OS-guld. Tommy är en av dem. I OS-laget från 1994 ingick fyra spelare som då spelade i Leksand: Magnus Svensson, Tomas Jonsson, Niklas Eriksson och Roger Johansson. Leksingen Greg Parks spelade i Kanadas finallag.

Men det är minnen och nu ser Tommy Salo framåt.

– Det är så mycket som nu ser bra ut i Leksand. Kommande säsongen kan bli riktigt spännande. I det sammanhanget känns det riktigt skönt att vi spelar i SHL.





Scanna qr-koden med din smartmobil så kommer du direkt till vår hemsida!

B



Läs mer om Göthes på vår hemsida: www.gothes.se

Träffa Göthes på Nordbyggmässan

Välkommen att träffa Göthes på Nordbyggmässan. Den stora byggmässan arrangeras den 1–4 april på Stockholmsmässan. Våra representanter Mats Gustavsson och Bo Löfgren kommer att finnas i Rotos monter C13:41. De är laddade för att ge besökarna bra information om Göthes och Rotos produkter.

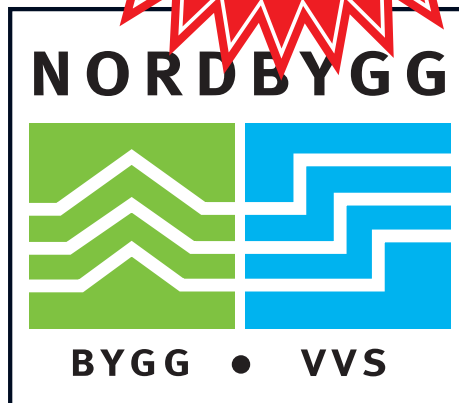
– Det ska bli roligt. Vi är nu i ett planeringsstadium, därför kan vi inte exakt avslöja vad som väntar besökarna. Men vi kommer att demonstrera våra produkter på ett bra sätt och ge ett trevligt bemötande, säger Mats Gustavsson och Bo Löfgren entusiastiskt.

Roto är ett anrikt tyskt bolag som är en av världens största producenter av dörr- och fönsterbeslag. Roto har också en division för takfönster plus annan affärgren som erbjuder tak för solenergi.

På senare tid har Roto börjat fokusera på den skandinaviska marknaden. Detta i samarbete med Göthes.

Det har bidragit till att Rotos och Göthes medarbetare finns i samma monter på Nordbygg.

– För oss inom Roto känns det roligt att både etablera oss på den skandinaviska marknaden och ha ett bra samarbete med Göthes som förmedlar och säljer våra produkter, säger Erik Kvarmo, som är verksamhetsansvarig för Roto i Sverige.



FAKTA



Roto grundades 1935 i Stuttgart av Wilhelm och Elfriede O. Frank.

Det familjeägda företags huvudkontor finns i tyska Leinfelden-Echterdingen.

Roto har (2010) cirka 4 000 anställda och omsatte 2013 cirka 6,4 miljarder svenska kronor.

Detta gör Roto till en av världens största producenter av bland annat olika former av dörr- och fönsterbeslag. Företaget har också en division för takfönster. En annan affärgren är tak för solenergi.

Roto har produktionsenheter på tolv olika platser i världen och har ett globalt försäljningsnät som består av ett 40-tal egna dotterbolag och affärspartners.

Läs mer om Roto på www.roto-frank.com.

Vill du också läsa Up to date?

Registrera abonnemang och få en present

Är du en av dem som regelbundet läser Göthes elektroniska nyhetsbrev Up to date? Du är inte ensam. Det är många som upptäckt Göthes nya kommunikationskanal.

Samtidigt välkomnar Göthes nya läsare. Du som är nyfiken kan skicka ett e-brev till adressen uptodate@gothes.se. Ange dina kontaktuppgifter samt e-postadress. Som tack får du en Keyfinder av Göthes.

Göthes har i många år kommunicerat med sina kunder och partners via bland annat Team Göthes News (TGN). En tidning som blivit mycket uppskattad.

Men nu har alltså Göthes utvecklat kommunikations- och relationsarbetet med att introducera det elektroniska nyhetsbrevet Up to date (UTD).

– Det är ett komplement till TGN som ger oss ökade möjligheter att förmedla nyheter till marknaden, säger Patrik Östlund, som ansvarar för UTD och arbetar med affärsutveckling inom Göthes.

Up to date innehåller följande huvudområden:

- Standarder och normer
- Beslag
- Säkerhet
- Teknik
- Insikt & utsikt

– Vi har nu gett ut Up to date i ett halvår och vi ser hela tiden spännande utvecklingsmöjligheter, säger Patrik.

Up to date

Göthes AB

Box 1928
791 19 Falun

Besöksadresser:

Roxnäsvägen 14, Falun.

Kabelgatan 4, Kungsbacka.

Tel: 023-480 00

Tel Kungsbacka: 0300-144 30

Fax Falun: 023-480 20

Fax Kungsbacka: 0300-742 10

E-post: ab@gothes.se

Webb: www.gothes.se

